

ACAVI, société spécialisée en Ressources Humaines pour les industries des secteurs scientifiques, accompagne ses Clients depuis plus de 17 ans en recrutements, évaluations et conseils.

## INGENIEUR COMMERCIAL H/F PRODUITS CHIMIQUES ET CONSOMMABLES DE SPECIALITES CDI - Basé(e) PAYS DE LA LOIRE (53, 72, ou 49)

**Notre Client est une Société fabricante commercialisant des matériels, des consommables, des réactifs, des matériaux et des étalons, certifiés pour les laboratoires d'analyses en chimie.**

En installant une relation de proximité avec vos clients et vos prospects, vous êtes en charge du développement des ventes à destination des laboratoires de recherche et d'industrie pour les secteurs de la chimie. Vous couvrez l'ensemble du processus de vente, du premier contact à la conclusion de la commande.

### VOS MISSIONS :

- Atteindre et savoir dépasser les objectifs de vente en réactifs, consommables et instruments fixés par la direction commerciale
- Réaliser les présentations des produits
- Réaliser le suivi de la clientèle, de leurs besoins et de l'évolution du marché
- Effectuer les rapports d'activités ainsi que les prévisions de vente
- Réaliser la promotion de la société, participer aux salons et aux séminaires...

### VOS ATOUTS POUR CE POSTE :

- Une formation supérieure en Chimie (Bac+3/4/5) impérative
- Une première expérience terrain souhaitée, ou une expérience en laboratoire confirmée (Ingénieur, ingénieur application, ingénieur d'études, technicien de laboratoire...)
- Envie de prospecter et fidéliser une clientèle exigeante dans un contexte d'excellence
- Excellentes aptitudes à la communication et à la présentation, bon relationnel, caractère autonome et ambitieux
- Bonne maîtrise des outils informatiques
- **Anglais opérationnel obligatoire**

### AVANTAGES DE L'ENTREPRISE :

- Société internationale avec flexibilité dans l'organisation du travail, allocation de voiture, plus commissions de vente motivantes
- Une excellente opportunité de développement de carrière avec un impact direct sur la croissance de l'entreprise
- Une culture d'entreprise basée sur l'esprit d'équipe

**Des déplacements sont à prévoir sur le secteur Nord-Ouest. Vous êtes basé(e) idéalement dans un des départements suivants : 53, 72, ou 49**

Envoyez rapidement votre candidature sous référence **IC201123-109** en vous connectant via le lien suivant : <https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/IC201123-109-ACA/ingenieur-commercial-produits-chimiques-et-consommables-de-specialites-hf-cdi-basee-pays-d>